

VINZAREA DIRECTA SI NETWORK MARKETING

Vinzarea Directa

Înainte de a exista magazine, comenzi prin intermediul cataloagelor, Internet sau contacte telefonice computerizate, persoanele duceau marfa direct la clientii proprii. Astăzi vinzarea directă continuă ascensiunea de popularitate în vinzarea produselor deoarece vinzarea directă înseamnă exact ceea ce este: directă.

Unul din marile avantaje ale vânzării directe este acela că vă furnizează mijloacele prin care puteți demara o activitate economică proprie și profitabilă. Vinzarea directă elimină "intermediarii" și pune direct în mâinile voastre un profit mai mare. Mii de persoane aleg, în fiecare zi, opțiunea unei activități economice proprii prin intermediul vânzării directe. În mod natural alegerea unui anumit tip de activitate poate determina succesul sau falimentul lor.

O privire asupra Industriei de Vinzari Directe

- Societățile de Vinzari Directe au efectuat pe parcursul anului trecut, în toată lumea, vânzări în detaliu de circa 100 de miliarde de dolari.
- Circa 40 de milioane de persoane din toată lumea fac parte din sistemul vânzării directe, având activități în 125 de națiuni.

Cine Intra sa faca parte din Vinzarile Directe

În multe părți ale lumii, familia "tradițională" cu o singură sursă de venit este mai mult decât extinsă. Ambii soți sunt constrinși să lucreze, sau, în multe cazuri, doar unul dintre părinți trebuie să ia responsabilitatea întreținerii întregii case. În ambele cazuri, copiii trebuie lăsați, de voie de nevoie, în îngrijirea altor persoane. O carieră în Vinzările Directe reprezintă o soluție atrăgătoare în rezolvarea acestei dileme moderne. În mod



natural părinții nu sunt singurii ce obțin beneficii făcând cariera în vânzările directe. Există și alte categorii de persoane ce pot intra și face parte din forța de muncă a vânzării directe:

- Pensionarii ce doresc completarea pensiei fixe
- Persoane ce au obosit să lucreze pentru alții și care doresc libertatea și independența unei activități economice proprii
- Persoane ce au nevoie de un câștig suplimentar pentru a-și putea plăti facultatea, împrumutul la casa, sau reconstrucția acesteia, achiziționarea de mobilier, vacanțe sau o nouă mașină.

Să spunem lucrurilor pe nume, a porni în aventura unei noi activități poate fi riscantă și foarte costisitoare. Marea majoritate a noilor activități nu sunt profitabile înainte de primii doi sau cinci ani, de multe ori chiar deloc. Din acest motiv marea majoritate a persoanelor cred că nu sunt în stare să înceapă o activitate economică proprie. Cu GNLD se poate.

Oricine poate!

Avantajele Network Marketing al GNLD

Există multe tipuri de activități de vânzare directă. Poate ați auzit de vânzarea "de la usa la usa" (Avon, etc.), sau de vânzare prin intermediul unui party (Tupperware, etc.). Network Marketing este în mod simplu o altă modalitate de vânzare directă.

Marele avantaj al sistemului de network marketing al GNLD este acela că vă permite să aveți câștiguri nu doar din vânzarea directă a produselor către clienți, dar și din a învăța alte persoane să facă același lucru, câștigând astfel comisioane rezultate și din vânzările efectuate de acestea! Pe lângă aceasta, veți fi în măsură să oferiți tuturor celor cu care lucrați, posibilitatea de a deveni proprii patroni ai activității lor, la fel ca și dobândirea unei oportunități incredibile, de siguranță, avantaje financiare precum și perspectiva unor încasări măsurabile și flexibile, cu o investiție minimă de timp și de bani pentru început. Cu cât au mai mult succes cei ce fac parte din rețeaua dumneavoastră în creștere, cu atât mai mult veți avea și voi!

Cu GNLD, Network Marketing înseamnă, în mod simplu, **Utilizarea Produselor și a Vorbi cu Persoanele.**